



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort

Werkstudent (gn) Sales

📍 Hybrid, Leipzig 🏢 unbefristet ⌚ Geringfügig beschäftigt

Du möchtest neben deinem Studium wertvolle Praxiserfahrung sammeln und gleichzeitig einen Beitrag zur nachhaltigen Energieversorgung leisten? Als Werkstudent im Sales in der Energiewirtschaft trägst du eine entscheidende Rolle in einer zukunftsweisenden Branche. Unterstütze uns dabei, innovative Energielösungen voranzutreiben, Kunden zu begeistern und die Transformation hin zu einer nachhaltigen Energiezukunft aktiv mitzugestalten.

Das erwartet Dich

- Unterstützung der Key Account Manager (gn) in administrativen Tätigkeiten.
- Recherchetätigkeit im Rahmen energiewirtschaftlicher Themen.
- Ansprechpartner für die Kontaktaufnahme von Anfragen via LinkedIn.
- Erfassung und Bearbeitung von Daten im CRM-System.
- Selbstständige Bearbeitung einzelner Aufgaben zur Unterstützung des Sales-Teams.

Das bringst Du mit

- Laufendes Studium im Bereich der Wirtschaftswissenschaften.
- Freude an administrativen Tätigkeiten.
- Motivierte, zielorientierte und zuverlässige Arbeitsweise.
- Sicherer Umgang mit MS-Office.
- Vorkenntnisse in Salesforce, Confluence und Jira sind von Vorteil.
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Was wir Dir bieten

- Moderne Arbeitswelt mit abwechslungsreichen Aufgaben im Bereich der erneuerbaren Energien.
- Ein flexibles Arbeitszeitmodell.
- Freie Gestaltung des Arbeitsortes, im Rahmen der hybriden Arbeitsweise, zwischen Homeoffice und Büro.
- Kostenlose Getränke und Obstkörbe, sowie Teamevents.
- Moderne Ausstattung mit qualitativ hochwertiger Hardware in Plagwitz.

Dein Kontakt



Emmi Scheibchen

☎ +49 341 23 028 278